

The following instructional plan is part of a GaDOE collection of Unit Frameworks, Performance Tasks, examples of Student Work, and Teacher Commentary. Many more GaDOE approved instructional plans are available by using the Search Standards feature located on GeorgiaStandards.Org.

SPIII-8 Act 4 Letter – en Español

Carta de recomendación para estudios prácticos

Juan López Pérez, nacido el 23 de mayo de 1982, ha sido empleado de la compañía Nestlé en Buenos Aires, Argentina del 18 de enero al 30 de junio de 2006 como parte de sus estudios prácticos.

Durante este tiempo, él ha estado trabajando en la división de ALPO. ALPO manufactura y distribuye comida para gatos y perros por Europa por medio de la industria de animales domésticos.

Además de encargarse de la administración del trabajo diario, Juan López estaba encargado de establecer las estadísticas de venta para las áreas de venta individuales, desarrollando los análisis de los clientes y evaluando los informes de los representantes de ventas.

Por su excelente dominio del español e inglés y su dedicación, Juan López fue responsable del análisis de nuestro concepto de ventas, "Zonas de Excelencia" en el área de Buenos Aires.

Él fue responsable de planear el proyecto completo, preparación administrativa y la ejecución del proyecto. Esto incluyó identificar a los clientes, planear las excursiones de ventas para las áreas individuales, desarrollar una lista de los análisis realizados, como también organizar el plan y presentar el material a los clientes y a la Fuerza Profesional de Ventas de ALPO. Juan López también estuvo a cargo de controlar el progreso del proyecto.

Para la fuente y demanda de la publicidad y artículos promocionales, Juan López estuvo en contacto con nuestra compañía de publicidad en Santiago y coordinó el horario y actividades con ellos.

Por medio de su trabajo cooperativo y sistemático, Juan López hizo una gran contribución al éxito de nuestro nuevo proyecto de mercadeo.

En ese poco tiempo, Juan López adquirió un grado alto de competencia, y fue muy apreciado y respetado por los socios y colegas por su actitud amigable y su mentalidad abierta.

Le deseamos lo mejor y el mejor éxito en su vida privada y su carrera en los negocios.

Nestlé Internacional

Pedro Rodríguez
Gerente de Ventas - Buenos Aires